



Министерство сельского хозяйства
Российской Федерации



АГРОЭКСПОРТ



приоритет2030⁺
Лидерами становятся

Краткая версия

Риски экспортной деятельности и механизмы минимизации рисков

Сергей Оганов

Генеральный директор
ООО «Липецкое мясо»



Какие бывают риски экспорта

Риск – неотъемлемый атрибут любой торговой операции, вопрос лишь в его масштабах. Экспорт товаров за рубеж, однако, связан с дополнительными рисками:

1



Риски экспорта,
касающиеся
перевозки грузов

2



Платежные риски
экспорта

3



Риски экспорта,
относящиеся
к качеству продукции,
идушей на экспорт

4



Риски экспорта,
вызванные
колебаниями
курсов валют

5



Риски экспорта
из-за различий
в законодательстве
стран

6



Непредсказуемые
риски экспорта,
или форс-мажоры

7



Риски экспорта,
создаваемые
инвестициями

8



Риски экспорта,
касающиеся
документарных
систем

Как управлять рисками экспорта

Типы рисков экспорта

Часто возникают следующие типы рисков экспорта:

1

Риски экспорта, вызванные непониманием, разногласиями, спорами сторон по условиям оплаты и требованиям к качеству товара, идущего на экспорт. Сюда же относятся риски судебного рассмотрения исков в судах, подчиняющихся юрисдикции другой страны.

Минимизировать эти риски можно посредством:

- обстоятельной и глубокой проверки будущих контрагентов – их платежеспособности и репутации
- тщательной подготовки к переговорам
- требований обеспечить минимальную правовую защиту, без которой сделка не состоится (эту позицию нужно твердо и внятно озвучивать на переговорах)
- проработанных, ясных и юридически правильных условий сделки, отраженных в договоре экспорта (в который должно входить положение об арбитраже и выборе подсудности)
- использования свода правил международной торговли «Инкотермс 2010»

Типы рисков экспорта

2

Риск неполучения оплаты экспортером.

Решением проблемы могут стать:

- Приемлемые гарантии оплаты как условие сделки. В качестве таких гарантий используют документарные аккредитивы, соответствующие UCP 600 («Унифицированным правилам и обычаям для документарных аккредитивов», разработанным ICC)
- Заключение сделки на условиях расчетов по открытому счету с использованием резервного аккредитива либо банковской гарантии по первому требованию

3

Риски экспорта некачественного товара.

Их можно избежать, включив в договор требование свидетельств (в форме актов) об инспекции качества отправляемого на экспорт товара, проведенной официальными учреждениями.

4

Риски экспорта, связанные с невыполнением договорных обязательств второй стороной сделки по экспорту.

Для снижения этих рисков у контрагента можно потребовать авансовый платеж либо банковские гарантии и резервные аккредитивы, а также гарантии выполнения условий договора в полном объеме в соответствующие сроки.



Типы рисков экспорта

5

Риски экспорта, вызванные утерей, порчей, кражей товаров (частичной или полной).

Эти риски можно минимизировать следующими способами:

- застраховать груз ото всех возможных форс-мажорных обстоятельств
- выдвинуть экспортеру требования о надлежащей упаковке и условиях перевозки товара
- внимательно ознакомиться с деталями транспортировки, содержащимися в коносаменте

6

Риск уклонения от оплаты полученного товара импортером (который казался надежным и добросовестным).

Для того чтобы избежать подобного риска, необходимо:

- перед подписанием договора экспорта оценить кредитоспособность потенциального контрагента, собрав и проанализировав информацию о нем
- вступить в ICC либо обратиться в Службу ICC по борьбе с экономическими преступлениями



aemcx.ru



t.me/mcxae



vk.com/aemcx



zen.yandex.ru/aemcx



rutube.ru/channel/24261638



+7 (495) 280 – 74 - 49



[INFO@AEMCX. RU](mailto:INFO@AEMCX.RU)